

IŠMANIOSIOS ŽEMDIRBYSTĖS SISTEMOS „GEOFACE“ PARDAVIMŲ VADYBININKO (-ĖS)

JŪSŲ ATSAKOMYBĖS SRITYS:

- „Geoface“ produkto/paslaugos pardavimai Lietuvoje;
- Įmonės nustatytų pardavimo tikslų vykdymas;
- Bendradarbiavimas su esamais ir potencialiais klientais, ilgalaikių verslo santykių kūrimas ir vystymas;
- Kompetentingas klientų konsultavimas;
- Darbas su klientų duomenų baze: klientų grupių analizė, jų elgesio tendencijas; ataskaitų apie klientus rengimas.
- Projektų ir procesų, susijusių su aptarnaujamais klientais, koordinavimas;
- Rinkos analizė ir reagavimas į konkurencinės aplinkos pasikeitimus;
- Įsitraukimas, kuriant naujas paslaugas, kurios atlieptų klientų poreikius;
- Nuolatinis domėjimasis išmaniosios žemdirbystės sprendimais;
- Dalyvavimas parodose;

MES TIKIMĖS, KAD JŪS:

- Turite aukštąjį/aukštesnįjį išsilavinimą;
- Turite darbo aktyvių pardavimų srityje patirties. Darbo patirtis su išmaniosiomis technologijomis ir sprendimais būtų privalumas.
- Turite gerus derybinius įgūdžius, esate komunikabilus;
- Turite patirties žemės ūkio srityje, domitės naujomis ir pažangiomis technologijomis;
- Gebate efektyviai planuoti laiką, dirbti tiek savarankiškai, tiek ir komandoje;
- Greitai mokotės;
- Ambicingai siekiate užsibrėžtų tikslų;
- Gebate priimti racionalius sprendimus, reaguojant į situaciją;
- Turite stiprius darbo kompiuteriu įgūdžius (MS Office);
- Turite B kategorijos vairuotojo pažymėjimą;

MES JUMS SIŪLOME:

- Įdomų, atsakingą bei nuolatinio tobulėjimo reikalaujantį darbą;
- Galimybę dalyvauti kompanijos vystymo procesuose;
- Kolegų komandą, pasiruošusią kartu siekti bendro tikslo;
- 2000 €/mėn. atlyginimą neatskaičius mokesčių; Konkretus darbo užmokestis siūlomas atsižvelgiant į darbo patirtį ir kompetenciją. Prie darbo užmokesčio gali būti mokama kintama atlygio dalis, priklausanti nuo darbo rezultatų.

CV siųskite el. pašto adresu:
r.masiulyte@geoface.com iki sausio 31d.

Konfidencialumą garantuojame.

